Uzņēmēju Vēstis

Biedrības „Mārupes uzņēmēji" izdevums Nr. 8

Janvāris/Februāris 2015

VALDES PRIEKŠSĒDĒTĀJA SLEJA

Dārgie lasītāji!

Ar prieku sveicu Jūs Jaunajā gadā! Šis ir "Uzņēmēju Vēstu" pirmais izlaidums 2015. gadā un kopumā jau astotais. Vecais gads ir aizvadīts; grāmatveži vēl precizē to, cik tieši mums tas ir bijis veiksmīgs, bet mēs - uzņēmēji jau zinām, vai 2014. ir bijis izmantoto vai neizmantoto iespēju gads.

Iepriekšējā izlaidumā jau atskatījos uz galvenajiem 2014. gada notikumiem Mārupes uzņēmēju biedrības dzīvē un ar gandarījumu konstatēju, ka gads ir bijis izdevies. Mūsu biedru skaits ir pieaudzis par teju 20%, esam paplašinājuši un kvalitatīvi uzlabojuši mūsu pakalpojumu klāstu.

Šogad turpināsim strādāt pie tā, lai mūsu biedrība palīdzētu mūsu biedriem un būtu laba, sociāli atbildīga mūsu novada sabiedrības šūniņa. Man ir prieks, ka mūsu plāni par ieguldījumu novada iedzīvotāju finanšu izglītošanā veiksmīgi īstenojas. Neilgi pirms šī izlaiduma iznākšanas, 29. janvārī, Mārupes pamatskolā notika otrais seminārs Finanšu pratības ciklā. Šoreiz uzņēmēju un Swedbank pārstāvji runāja par uzkrājumu lomu ģimenes drošībā. Maijā turpināsim vēl vienu tradīciju un izvērtēsim Mārupes vidusskolas jauniešu darbu skolēnu mācību uzņēmumu veidošanā, un apbalvosim visaktīvākos, radošākos un uzņēmīgākos.

2015. gads ārpolitikas jomā draud būt trauksmains, kas negatīvi ietekmēs biznesa vidi Latvijā un ārpus tās. Tādēļ novēlu Jums neuztraukties par lietām, kuras nevaram ietekmēt, un strādāt, lai uzlabotu tās, kuras varam. Vismaz es tā mēģināšu darīt.

Normunds Čiževskis
Biedrības valdes priekšsēdētājs

JAUNUMI

Kupls jauno biedru pulks

Pēdējo pāris mēnešu laikā mūsu rindas ir papildinājuši vairāki jauni uzņēmumi. Tā par jaunāko biedrības dalībnieku ir kļuvis uzņēmums "Cander nami", kas nodarbojas ar daudzdzīvokļu namu apsaimniekošanu. Janvāra otrajā pusē biedrībai pievienojās viens no ievērojamākajiem Latvijas būvniecības procesu uzņēmumiem **RERE grupa**. RERE ir mūsdienīga būvniecības profesionāļu komanda, kas koncentrē nepieciešamos resursus būvniecības projektu efektīvai un kvalitatīvai izpildei.

>> *turpinājums 2.lpp*

REKLĀMA

NAMI
CANDER
Piesakiet savu māju apsaimniekošanai!
- pārvaldīšana
- administrēšana
- juridiskie pakalpojumi
- bezmaksas konsultācijas
www.cander.lv
nami@cander.lv
tel. 26614499

bizpro
SIA "BIZPRO"
Vairāk kā 10 gadu pieredze biznesa analīzē un finansējuma piesaistē no ES fondiem, kredītiestādēm un privātiem investoriem.
- ES fondu pieteikumi un biznesa plāni
- Investīciju projektu analīze
- Biznesa procesu analīze un optimizācija
- Projektu vadība

cizevskis@bizpro.lv
Tālr.: 29216224
www.bizpro.lv

SIA EDS
PROJEKTĒŠANA
- Projektējama objekta izpēte
- Elektriskās jaudas aprēķināšana
- Projekta saskaņošana

ELEKTROMONTĀŽAS DARBI
- Iekšējo spēka un apgaismošanas tīklu montāža
- Ārējo spēka un apgaismošanas tīklu montāža
- Sazemējošās kontūras un zibens novadītāju montāža
- Objektu apkalpošana

Tālrunis: 26446676, 26559222
E-pasts: matiss@siaeds.lv

Appollo Baltic
BŪVMATERIĀLU VEIKALS
MĀRUPĒ "EZĪŠI"
ISOVER minerālvate ruļļos 50 mm KT-42 1.07 €/m²
ISOVER minerālvate loksnēs KL-40 50 mm 1.76 €/m² 100 mm 3.53 €/m²
Metāla profils UD horizontālais 3.0 m 1.10 €
Starpsienu profils vertikālais CW-50 3.0m 2.39 € CW-75 2.6m 2.08 €
Sheetrock gatavā smalkā špaktele 28 kg 21.00 €
Metāla profils CD vertikālais 2.6 m 1.25 € 3.0 m 1.59 €
Starpsienu profils horizontālais UW-50 3.0 m 1.99 € UW-75 3.0 m 2.31 €
Uniflot špaktele reģipša šuvēm Knauf 25 kg 33.49 €
Ģipškartons LAFARGE 2.6 m, 3.0 m 1.41 €/m²
Akcijas cena
ISOVER minerālvate loksnēs KL-35 50 mm 2.15 €/m² KL-35 100 mm 4.35 €/m²
Rockwool Frontrock fasādes vate 100 mm 8.49 €/m² 150 mm 12.76 €/m²
KNAUF INSULATION Classic 042 minerālvate ruļļos 50 mm 0.88 €/m²
SIA «Appollo Baltic» būvmateriālu veikals Mārupē, Ezīši, Mārupes novads, LV-2167,
Tālruņi: 67385170, 29209183, 29468135 veikals@appollobaltic.lv www.appollobaltic.lv

>> turpinājums no 1.lpp

Saistītā nozarē - vides labiekārtošanā un aktīvās atpūtas laukumu veidošanā - darbojas vēl viens jaunbiedrs **SIA „Fixman”**. Uzņēmums ir pasaules rotaļu un aktīvās atpūtas laukumu nozares līdera „Lappset” oficiālais pārstāvis Latvijā. Redzamākie „Fixman” darbi šobrīd ir Mežaparka un Lucasvsalas aktīvās atpūtas parki. Uzņēmuma īpašniekiem pieder arī vēl viens nozares uzņēmums, kas ražo dizaina moduļu mājas SIA „Vudis”, kura juridiskā adrese atrodas Mārupes novadā.

Pašiem savs itāļu krogs ar īstu itāli aiz bāra letes. Janvārī par biedrības dalībnieku kļuva SIA Nicodemo, kam pieder **restorāns „Tratoria da Nico”**. Gardus itāļu ēdienus mārupieši tagad var nobaudīt turpat netālu aiz novada domes ēkas, Daugavas ielā 27, vai arī pasūtināt līdzi ņemšanai. Uzņēmuma īpašnieks ir Nicodemo Siciliano no Mammolas pilsētas, kas atrodas Itālijas dienvidos.

Savukārt **SIA House of Portuguese Wines** pievienojās biedrībai aizvadītā gada nogalē un piedāvā saviem klientiem plaša sortimenta vīnus no saulainās Portugāles. Vīnu veikalu ar draisko nosaukumu „HOP Wines” meklējiet Jaunmārupes šosejas labajā pusē pirms izbraukšanas no Mārupes, Daugavas ielā 38.

Gada pēdējos mēnešos biedrībā iestājās arī uzņēmums **SIA „Liacons”**, kas jau 9 gadus sniedz grāmatvedības un konsultāciju pakalpojumus Latvijas tirgū, uzņēmums šogad atzīmēs 10 gadu jubileju. Uzņēmums no citiem atšķiras ar to, ka piedāvā klientiem individuālu pieeju, atkarībā no klienta vēlmēm un iespējām.

Vēl rudens pusē biedrībā iestājās uzņēmums **SIA „Solveris”**, kas sniedz datordizaina un maketēšanas pakalpojumus un piedāvā rast risinājumus jebkurai reklāmai vai organizācijas vizuālajam tēlam no idejas līdz produktam.

Uzņēmēji mācās ieviest inovācijas

Janvārī semināru ciklā “Par 2 stundām zinošāks” uzņēmēji pilnveidoja savas zināšanas par inovācijām un to ieviešanu darba vidē. Bija iespēja uzzināt, kādi rīki jāpielieto inovatīvās domāšanas attīstībai un inovatīvo risinājumu rašanai ikdienā. Šoreiz semināru vadīja lektors Arnolds Brūders no personību un biznesa attīstības uzņēmuma “JARDI”. Seminārs norisinājās biedrības dalibnieka SIA „ALSO Latvia” telpās.

Semināra “Finanšu pratība” apmeklētāji

Otrais finanšu pratības seminārs Mārupes iedzīvotājiem

Veiksmīgi aizvadīts jau otrais seminārs ciklā “Finanšu pratība”. Pirmais seminārs notika pasākuma “Uzņēmēju dienas 2014” ietvaros. Šoreiz seminārs norisinājās Tīrainē, Mārupes

Semināra lektors Reinis Jansons (Swedbank)

pamatskolā, un tika apskatīta tēma par uzkrājumu nozīmi ģimenes drošībā un attīstībā. Lektoru lomā iejutās novada uzņēmējs un biedrības „Mārupes uzņēmēji” dalībnieks Ģirts Bitenieks un projekta partnera Swedbank pārstāvis Reinis Jansons. Arī turpmāk biedrība “Mārupes uzņēmēji” organizēs līdzīgus seminārus Mārupes iedzīvotājiem. Sekojiet līdzi informācijai! Paldies par sadarbību Swedbank un Mārupes pamatskolai, īpaši skolas direktorei Sigitai Sakovičai.

Pašvaldībā jauns speciālists uzņēmējdarbības jautājumos

No 2. februāra Mārupes novada Domē ir jauna uzņēmējdarbības attīstības konsultante - Liene Ādamsone, kuras pienākumos ietilpst rūpes par novada uzņēmējdarbības vides attīstību.

Līdzšinējais speciālists Normunds Čiževskis pieņēma lēmumu koncentrēt spēkus sava uzņēmuma SIA „Bizpro” turpmākai attīstībai, jo strauji pieaudzis pieprasījums pēc investīciju piesaistes un finanšu konsultācijām, kas ir Bizpro galvenais darbības virziens. N.Čiževskis turpinās pildīt biedrības „Mārupes uzņēmēji” valdes priekšsēdētāja pienākumus.

Uzņēmēji ziedo jauniešiem un kultūrai

Gada nogalē biedrībai ziedoti 2100 eiro. Šī summa tiks novirzīta Mārupes novada jauniešu un kultūras dzīves atbalstam. Savukārt maijā uzņēmēji tiks rosināti ziedot Mārupes vidusskolas skolēnu atbalstam, lai apbalvotu perspektīvāko skolēnu mācību uzņēmumu. ■

FOKUSĀ

Domnieki ņems vērā uzņēmēju viedokli

Mārupes novada Dome vaicā pēc uzņēmēju - ekspertu viedokļa

Mārupes novada Mārketinga stratēģija, novada tūrisma attīstības dokumenti, pašvaldības investīciju plāns 2015 - 2017, rīcības plāns, ielu un ceļu programma - tie ir tikai daži Mārupes novada pašvaldības darba dokumenti, kuru tālākai virzībai ir svarīgs novada uzņēmēju viedoklis, ko pārstāv biedrība „Mārupes uzņēmēji”.

Aizvadītā gada nogalē Mārupes novada Domes deputāts, Attīstības komitejas priekšsēdētājs Pēteris Pikše, kurš vienlaicīgi ir arī biedrības „Mārupes uzņēmēji” dalībnieks un valdes loceklis, biedrības kārtējā valdes sēdē nāca klajā ar aicinājumu uzņēmējiem vēl aktīvāk iesaistīties novada lēmumu pieņemšanas procesā un sniegt uzņēmēju ekspertīzes viedokli par aktuālajiem pašvaldības darba kārtībā esošajiem dokumentiem. Gada nogalē fokusā bija jautājums par pašvaldības plānoto investīciju programmu tuvākajiem diviem gadiem.

Jāatzīst, ka šis aicinājums nav bez pamata, jo uzņēmēju biedrības dalībnieku vidū ir dažādu nozaru speciālisti (tūrisma, mārketinga, finanšu plānošanas u.c.), tādeļ, lai sniegtu atbalstu pašvaldībai, biedrība ir gatava deleģēt darbam vislabākos speciālistus un ekspertus no katras nozares. Jau šobrīd biedrībā aktīvi darbojas Mārketinga darba grupa, kuras sastāvā ir Silvestrs Savickis (Sensum), Klinta Priedenfelde (Meliorators-J), Juris Goveiko (Media Lead Group) un Normunds Čiževskis (Bizpro), kuri regulāri sniedz savus atzinumus par topošo novada mārketinga stratēģiju (konkursa kārtībā tiesības izstrādāt ieguva uzņēmums Olsen&Partneri).

Lai veicinātu un padarītu efektīvāku kopīgo darba procesu, uzņēmēju biedrības dalībnieki aicināja pašvaldību izstrādāt darba plānu kalendārajam gadam. Šāds mehānisms radītu iespēju uzņēmējiem savlaicīgi ieplānot dalību komiteju un pašvaldības darba grupu sēdēs, veicinātu kvalitatīvāku dokumentu izpēti, ļautu racionāli saplānot laiku, ko veltīt domes atbalstam. Līdz šim novada Domei aizņemtības un lielā darba apjoma dēļ nebija izdevies šādu plānu izstrādāt, tāpēc pēc uzņēmēju vēstules domes priekšsēdētājs personīgi uzdeva atbildīgajiem domes ierēdņiem tādu sagatavot.

Papildus sava viedokļa un ekspertīzes sniegšanai uzņēmēju biedrība aktīvi atbalsta pašvaldības darbu, sadarbojoties kopīgos projektos (piem., tradicionālās Mārupes uzņēmēju dienas), realizējot mentoringa programmu topošajiem uzņēmējiem, atbalstot Mārupes skolas un skolnieku izglītības procesus, izglītojot novada iedzīvotājus finanšu pratības jautājumos semināru ciklā „Finanšu pratība”, gādājot balvas pašvaldības organizēto konkursu uzvarētājiem u.c. jautājumos. ■

Decembrī laikrakstā DIENA bija publicēta intervija ar biedrības valdes priekšsēdētāju Normundu Čiževski un biedrības dalībnieku Silvestru Savicki.

INTERVIJA

Būvgružu šķirošanas līnija

2014. gada decembrī, Mārupes uzņēmumā tika atklāta pirmā modernā, Latvijā ražotā būvgružu šķirošanas līnija. Piedalījās arī Mārupes novada Domes pārstāvji, Mārtiņš Bojārs, Līga Kadiģe, Aida Lismane, Jānis Lībietis, Kate Nitiņa un atbildīgie SIA „Meliorators-J” darbinieki. Šīs līnijas izveide padara Mārupes novadu par vienu no retajiem Latvijas novadiem, kur būvgružu atkritumi tiek profesionāli sašķiroti un vēlāk nodoti pārstrādei.

Par jaunizveidoto būvgružu šķirošanas līniju aicinājām pastāstīt SIA „Meliorators-J” projektu vadītāju Jāni Lubiņu.

Kā uzņēmums, kurā strādājat, nonāca līdz lēmumam par būvgužu šķirošanas līnijas izveidi?

>> turpinājums 3.lpp

Ar jaunizveidoto būvgružu šķirošanas līniju tiek iepazīstināti Mārupes novada Domes pārstāvji

>> turpinājums no 2.lpp

Uzņēmums, sekojot mūsdienu tendencēm, saistībā ar ekoloģiju un domājot par atkritumu šķirošanas sistēmu modernizāciju, 2012. gadā pieņēma lēmumu par būvgružu sķirošanas līnijas izveidi. Mēs redzējām, ka mūsdienu tehnoloģijas un cilvēku dzīves līmenis pieprasa modernāku un ātrāku būvgružu atkritumu šķirošanu, Mārupes novadā nekā tamlīdzīga nav, secīgi, redzot perspektīvu šādam kompleksam, nolēmām investēt uzņēmuma un novada attīstībā.

Kā šis lēmums ietekmē uzņēmumu un Mārupes novadu ?

Ar šāda lēmuma pieņemšanu uzņēmums spēra lielu soli tīrākas un sakoptākas vides virzienā, tajā pašā laikā uzņemoties ļoti lielu risku milzīgo iekārtas izmaksu dēļ. Šis projekts ietekmē ne tikai turpmāko uzņēmuma darbību, bet arī novada ekoloģiskās attīstības virzību.

Ko un kādos apjomos šāda šķirošanas līinja ir spējīga atšķirot ?

Līnija ir spējīga efektīvi atšķirot stiklu, plastmasu, koku, kartonu, metālu, smiltis, granti. Būvgružu šķirošanas līnijas jauda ir pietiekama, lai kvalitatīvi atšķirotu visas ienākošās kravas, atdalot otrreizēji izmantojamo materiālu no nepārstrādājama.

Kas ir šīs idejas dzinējspēks, mērķis ?

Šķirošanas kompleksa izveides pamatos ir doma par kvalitatīvāku un videi draudzīgāku būvgružu pārstrādi. Galvenais uzņēmuma mērķis ir - kvalitatīvi atšķirot būvgružus un pēc iespējas vairāk atšķiroto frakciju nodot pārstrādei, jo mūsdienās atkritumu mazāk nepaliks, to daudzums tikai augs. Biedrība „EKO LINE" joprojām aktīvi aicina novada iedzīvotājus nodot savus atkritumus šķirošanas laukumā, kur sašķirotu atkritumu nodošana līdz 1m^3 ir BEZ MAKSAS. ■

SIA "Meliorators-J" būvgružu šķirošanas līnija darbībā

INTERVIJA

"Metāla studijas" vadītājs Pauls Niedre: Īstas konkurences garšas nemaz nav bijis

Mārupes uzņēmējam Paulam Niedrem ir 35 gadi. "Darboties ar dzelžiem un tehniku, piemēram, motocikliem man ir paticis jau no mazām dienām. Tas man mantots no vectēva, kuram bija zelta rokas," saka Pauls.

Viņš 2006. gadā nodibinājis pats savu uzņēmumu "Metāla studija", kura ražo unikālus metāla izstrādājumus. Nesen "Metāla studijas" darbnīcā tapa arī Latvijas Universitātes botāniskā dārza jaunais žogs.

Mācījos, lai rokas klausītu iztēlei

Pauls Niedre stāsta, ka tad, kad pēc pamatskolas bija jāizvēlas, ko darīt tālāk, daudzi jau domājuši par juristiem, ekonomistiem un tādā garā, bet viņš izvēlējies mācīties amatu.

"Mani jau no bērnības interesēja tehnika, aizrāvos ar motocikliem. Tā arī aizgāju mācīties par darbgaldu atslēdznieku uz Rīgas Valsts tehnisko ģimnāziju. Vēl divus gadus mācījos metāla restauratoros, kur ieguvu zināšanas par kalumiem un metāla tehniskajām īpašībām. Praksē paspēju pastrādāt rūpnīcā "VEF". Tolaik vēl darbojās arī Rīgas vagonu rūpnīca.

Protams, no visiem tiem, kas mācījās arodu, daļai dzīvē nebija citu iespēju, kā nākt uz arodskolu, un viņiem mācības pārvērtās par laika nosišanu. Taču mēs ģimnāzijā bijām tāda īpaša grupa, kas ar prieku gājām uz skolu, jo zinājām, ka iemācīsimies kaut ko jaunu. Ieradāmies skolā reizē ar sargu un reizē ar viņu gājām mājās. Visu laiku rosījāmies, taisījām močus, basketbola grozus, restaurējām senus metāla izstrādājumus, puiši praktiski negāja ārā no darbmācības kabineta. Tāpēc varu sacīt, ka ne tikai skolā, bet arī dzīvē svarīgākais ir tas, kā cilvēks attiecas pret to, ko dara.

Un tad sākās juku laiki. Rūpnīcas vērās ciet, un nevienam metālapstrādes speciālisti vairs nebija vajadzīgi. Nonācu tirdzniecībā, kam nebija nekāda sakara ar to, ko biju mācījies. Bet tā bija liela dzīves skola, jo iemācījos sarunāties un saprasties ar cilvēkiem. Tas, kā mēs spējam izveidot savstarpējās attiecības, ir pats svarīgākais jebkurā dzīves jomā," uzsver Pauls.

Privātmāju sētām vajadzēja jaunus vārtus

Braukājot apkārt darba darīšanās, nākamais uzņēmējs sapratis, ka cilvēkiem privātmāju teritorijām ir vajadzīgi vārti. Pauls stāsta, ka pārsvarā tie bijuši sapuvuši un gāzušies ārā no eņģēm. "Bet es izstrādāju ilgmūžīgus vārtus ar metāla rāmi un dēļu pildījumu, saglabājot iepriekšējo dizainu, un visi bija apmierināti.

Kad klientiem ievajadzējās metāla kāpnes, es arī tās izgatavoju. Un tad cilvēki gribēja jaunas kāpņu un balkonu margas, plauktu sistēmu garāžā, restes rožu krūmam, senatnīga izskata lifta rokturus, pat dekoratīvos lokus automobiļiem un vēl visu ko. Man pietika gan zināšanu, gan iemaņu, lai es varētu šādus pasūtījumus izpildīt. Tas bija 2004. gadā. Pēc kāda laika – 2006. gadā – nodibināju pats savu uzņēmumu, bet 2008. gadā pieņēmu

Ražots "Metāla studijā" - LDDK gada balva 2014

pirmo darbinieku.

Tajā pašā laikā visus izstrādājumus, ko tagad piedāvā "Metāla studija", pateicoties uzkrātajai pieredzei, es varu izgatavot pats, lai gan, protams, labāk ir strādāt kopā ar darbinieku komandu.

Taču es neesmu tikai vadītājs. Ja tikai atrodas laiks, man pašam patīk pastrādāt pie darbgalda. Savukārt katrs jauns darbinieks man ir kā zellis, jo zinu, ko nozīmē būt meistaram. Esmu

Pauls Niedre

pie tādiem mācījies un ļoti viņus cienu. Tagad man ir liels prieks, ka es varu kaut ko iemācīt cilvēkiem, kuri vēlas strādāt un kaut ko sasniegt, bet neprot."

Neesmu sajutis konkurences garšu

Jautāts, vai, atverot savu darbnīcu, nav bijis bail no konkurences, arī no tā, ka tirgus ir pilns, piemēram, ar ķīniešu ražojumiem, Pauls uzsver, ka laikā kopš 2004. gada, kad izgatavojis savu pirmo pasūtījumu, viņš ne brīdi nav sajutis konkurences garšu. Pat krīzes laikā nē, jo tad jau visi samazinājuši savu darbību.

"Bet ko tad mēs saprotam ar konkurenci? Tas ir tad, ja kāda projekta izstrādē esi spiests pazemināt cenu, lai tiktu pie pasūtījuma. Ja darbiniekiem visu laiku ir ko darīt, tad, manā izpratnē, tā nav konkurence. Tātad darba pietiek visiem un nevienam nav jāsēž mājās un jāgaida, kamēr viņu pasauks. Protams, viss ir atkarīgs no tā, kas un cik daudz cilvēkam ir nepieciešams," secina Pauls.

Tiesa, viņš nenoliedz, ka tagad visu sākt no sākuma būtu grūti, jo tas tomēr prasa materiālus ieguldījumus. "Taču līdzi nāk arī mana darbības vēstures un personīgā pieredze, kas noder gandrīz jebkurā situācijā, kad jāmeklē risinājums.

No kā mēs sāksim: nopirksim metināmo aparātu un darba galdu, uztaisīsim mājaslapu un gaidīsim, kamēr kāds piezvanīs. Bet klients jautās: kāda ir jūsu pieredze? Labi, var sacīt, ka mēs to varam izdarīt, bet vai ir skaidrs, cik ātri tādu darbu var paveikt, cik darbinieku un kādus rīkus vajag? Protams, arī es nekautrējos sacīt: neko tādu iepriekš izgatavojis neesmu, bet uztaisīt es varu. Bet man ir pamats tā sacīt, jo nebaidos, ja klients arī nepiekritīs, lai es riskētu. Turklāt maniem ražojumiem ir vērtība, no kuras es neatkāpjos, jo piedāvāju produktu, ko nevar nopirkt veikalā un kas ražots, pievienojot pozitīvu enerģiju.

Es arī klientiem saku: ja redzat veikalā kaut ko tādu, kas jums patīk un ir neieciešams, tad pērciet. Ja gribas kaut ko lētāku, var pameklēt internetā, un kādā garāžā jums kāroto lietu "pa lēto" arī izgatavos."

Kas tas ir: atbildības sajūta

Runājot par to, cik izstrādājums ilgi kalpos, "Metāla studijas" vadītājs atzīst, ka ir svarīgi, lai garantija būtu ilgāka nekā likumā noteiktie divi gadi. "Man nepatīk, un es izvairos no variantiem, ja pasūtītājs saka: man vajag pašas lētākās margas vai vārtus, bet lai tie nostāv divus gadus; pārējais man neinteresē."

Viņaprāt, atbildības sajūta ir tad, ja pēc pieciem, pat desmit gadiem neviens nerāda ar pirkstu un neteic, ka darbs ir padarīts slikti.

"Un vēl jau ir svarīgi klientam pastāstīt par materiālu veidiem, kvalitāti un pabrīdināt, kas un cik ilgi kalpo un kā izstrādājums jākopj. Tad nu lai viņš izvēlas pats," bilst Pauls, turpinot, ka laiks rādīs, kā dzīve ritēs turpmāk, bet viens gan viņam esot skaidrs - viņš negribot nodarboties tikai ar rūpniecisko štancēšanu un atteikties no individuālajiem pasūtījumiem, kurus izpildot gūsti gandarījumu un enerģijas pieplūdumu. ■

Intervijas autors ***Ģirts Konrāds***,
Pārpublicēts no www.aprinkis.lv

SIA "VESELĪBAS CENTRS "NIKA"" IEGĀDĀJUSIES ELEKTROMOBILI

Izmantojot iespēju iegūt Klimata pārmaiņu finanšu instrumenta (KPFI) līdzfinansējumu, īstenojām siltumnīcefekta gāzu emisiju samazināšanas projektu un iegādājāmies vienu jaunu elektromobili.
Projekta „Siltumnīcefekta gāzu emisiju samainā šana, iegādājoties jaunu, rūpnieciski ražotu elektromobili" (Nr. KPFI-16/116) ietvaros ir iegādāts viens jauns, rūpnieciski ražots M1 kategorijas elektromobilis Nissan Leaf Accenta, iepirkuma rezultātā izvēloties SIA "Skandi Motors" piedāvājumu.

KPFI
KLIMATA PĀRMAIŅU FINANŠU INSTRUMENTS

FINANŠU PRATĪBA IKDIENĀ

Daži vērtīgi padomi mārupiešiem, kā apsaimniekot savu naudas maku

Foto: http://www.reporterntv.ro/

Bērni un nauda

Izvēle starp našķiem katru dienu vai kino apmeklējumu nedēļas nogalē, lēmums sakrāt iemīļotās grupas koncertam - tie ir pirmie, bet tik ļoti nozīmīgie bērna mēģinājumi saplānot savu personīgo budžetu - vecāku piešķirto kabatas naudu. Kas un kā vecākiem būtu jāmāca savām atvasēm, lai tās būtu veiksmīgas naudas lietās?

Gluži kā jebko citu, arī mācību par naudu un tās plānošanu bērni apgūst pakāpeniski, soli pa solim. Izvēlieties vienu aspektu, palīdziet to apgūt un tad pārejiet uz nākamo līmeni. Un noteikti atcerieties uzslavēt bērnu par viņa mazajām uzvarām ceļā uz meistarību, rīkojoties ar naudu!

Kā bērnam mācīt naudas vērtību?

1. Iesaistiet bērnu ģimenes sarunās par naudu.

Naudas vērtības izpratne sākas ar ikdienišķu apspriešanos: kāpēc mammai un tētim jāiet uz darbu, kāpēc ik pārdienas nevar pusdienot kafejnīcās, kāpēc mums nav jauns auto kā kaimiņiem, kāpēc bez vajadzības nevajag tērēt elektrību vai ūdeni u.tml. Sapratni par naudas vērtību labi veido diskusija par to, kā un uz ko ietaupīt, lai atrastu brīvus eiro kādam bērnam tīkamam mērķim.

2. Vizualizējiet naudas vērtību.

Pārtulkojiet naudas summas bērnam saprotamos jēdzienos, piemēram, cik rotaļlietu vērts ir ikmēneša mājokļa rēķins. Lai izskaidrotu bērnam eiro vērtību, nodemonstrējiet, cik daudz saldumu iespējams nopirkt par 1 eiro. Ja atzīstat maksāšanu bērnam par palīdzību mājas darbos, konkrētam darbam piesaistiet noteiktu, nemainīgu naudas summu.

3. Spēlējiet naudas spēles

- pašu izdomātas, galda spēles, datorspēles un spēles viedtālruņos, kas parāda naudas spēju izteikt visu citu preču un pakalpojumu vērtību. Sāciet ar veco, labo spēlēšanu veikalos, nosakot rotaļlietām cenu un mācot bērnam piemeklēt pirkuma summai atbilstošu monētu kombināciju. Spēlēs iespēju robežās izmantojiet īstu naudu, veicinot monētu pazīšanu.

4. Mācieties matemātiku ar monētām. Saskaitīšanas, atņemšanas, dalīšanas un noapaļošanas darbības ir lieliski apgūstamas ar monētām, ar vienu šāvienu nošaujot divus zaķus: apgūstot matemātiku un naudas vērtību.

5. Dodiet priekšroku skaidrai naudai, bērnu klātbūtnē norēķinoties par pirkumu

- maksāšana ar bankas karti ir pārāk abstrakta, lai bērns apgūtu naudas vērtību. Stāstiet par norēķinu karšu un bankomātu lomu - tie ir moderns naudas maciņš, nevis pats naudas avots.

6. Ļaujiet bērnam norēķināties veikalā.

Atsevišķi no kopējiem pirkumiem ļaujiet bērnam pašrocīgi samaksāt par izvēlētu preci. Kopīgi pārrēķiniet preces cenu, samaksāto summu un izdoto atlikumu.

7. Dodiet bērnam kabatas naudu

- rīcība ar to dos vislabāko mācību. Skolas vecums būtu īstais laiks piešķirt nelielu, iepriekš norunātu iknedēļas kabatas naudu, kuras tērēšanu atstājiet bērna ziņā. Ļaujiet bērnam izdarīt nesaprātīgus pirkumus un esiet blakus, nevis lai pārmestu, bet pārrunātu pirkuma piemērotību, cenu un kvalitāti. Rīkošanās ar savu kabatas naudu būs vislabākā skola naudas vērtības saprašanai. Ja nepieciešamas izmaiņas kabatas naudas apmērā, izskaidrojiet tās bērnam - vai, kāpēc un cik daudz lielāku/mazāku summu bērnam būtu jāsaņem no vecākiem. ■

Materiāls sagatavots sadarbībā ar Swedbank. Vairāk: www.manasfinanses.lv

REKLĀMA

MĀRUPES LOGI

REHAU QUALITY ENERGO EFEKTIVITĀTE

DARBA SLUDINĀJUMS

Viesnīca MĀRA
aicina savā komandā
atsaucīgu, darbīgu
autovadītāju - apsargu - šveicaru.
Darbs naktīs un nedēļas nogalēs.
Iespēja savienot.

Tālrunis: **29296471**

Ja turpmāk vēlaties
saņemt Uzņēmēju Vēstis
elektroniski, lūdzu,
atsūtiet pieteikumu uz

info@marupesuznemeji.lv

METĀLA Studija

Jauns pakalpojums Mārupē!

JEBKURA VEIDA SAIMNIECISKIE DARBI

- Nopļausim mauriņu
- Pieliksim lustru
- Salabosim sekciju
- Piekniedēsim noteku
- Aizvedīsim dīvānu, kur vajag
- Būsim izpalīgs mājsaimniecībā
...

Tālrunis: 26464650

E-pasts: sandra@metalastudija.lv

MĒS ATVIEGLOSIM JUMS DZĪVI!!!

Par reklāmas un sludinājumu
izvietošanu rakstiet vai zvaniet
biedrības koordinatorei
Elīnai Grāvei

info@marupesuznemeji.lv

22516333

„Uzņēmēju Vēstis"

Izdevējs:

biedrība „Mārupes uzņēmēji"

www.marupesuznemeji.lv

Daugavas iela 29, Mārupe, LV-2167

Metiens: 7000 eksemplāri

*Tipogrāfija: **SIA „airPrint"***

Izplata: kopā ar Mārupes novada pašvaldības laikrakstu

„Mārupes Vēstis"