MĀRUPES UZŅĒMĒJI
SAVAM NOVADAM

Uzņēmēju Vēstis

MAIJS 2018 ■ BIEDRĪBAS «MĀRUPES UZŅĒMĒJI» IZDEVUMS ■ NR. 41



Labdien, mārupieši un Mārupes uzņēmēji!

VALDES PRIEKŠSĒDĒTĀJA SLEJA

Uzņēmējiem pavasaris, līdzīgi kā dabā, ir aktivitāšu pieauguma laiks. To mēs redzam, ikdienā komunicējot ar uzņēmējiem, kā arī sekojot līdzi tam, kas notiek novadā.

Viens no būtiskākajiem iepriekšējā mēneša pasākumiem bija Lielā talka. Tās laikā biedrības «Mārupes uzņēmēji» un Mārupes novada domes pārstāvji kopā ar citiem Mārupes iedzīvotājiem sakopa Zaļumballes norises vietu Jaunmārupes dabas parkā pie ūdenstilpnes «Pavasari». Paldies arī visiem tiem talkotājiem, kuri sakopa citas vietas! Skatoties uz talkas laikā savāktajiem atkritumiem, ir redzams, ka ne jau vējš tos ir izmētājis pa apkārtni, un tikai no katra paša attieksmes būs atkarīgs tas, vai dzīvosim «cūkmenu» valstībā vai skaistā un sakoptā vidē.

Biedrībai «Mārupes uzņēmēji» šis ir īpaši nozīmīgs mēnesis, jo pirms septiņiem gadiem, maijā, biedrība tika dibināta. Ir patīkami redzēt, ka tie uzņēmēji, kas bija klāt dibināšanas brīdī, joprojām ir kopā ar biedrību un aktīvi piedalās tās sabiedriskajā dzīvē. Tas nozīmē, ka mūsu kurss ir pareizs un ka sākotnēji izvirzītie mērķi ir aktuāli arī šodien. Biedrības pastāvēšanas laikā tā ir piedzīvojusi dažādus posmus, katrs valdes sastāvs ir akcentējis kādas konkrētas aktivitātes. Vislielākais paldies visiem, kam ir pieticis laika un enerģijas darboties biedrības valdē, visiem aktīvistiem, kas valdei palīdz, un katram biedram, kas, iesaistīdamies biedrības aktivitātēs, dod skaidru signālu, ka mums nav vienalga, kādā vidē mēs vēlamies dzīvot.

Vēl šajā slejā vēlos pieminēt Daugavas ielas rekonstrukciju, kas ir gaidīta vairāk nekā 10 gadus. Pēc remonta pabeigšanas mārupieši tiks pie sakārtota ceļa, vairākiem luksoforiem un apgaismotas ietves. Tā kā darbi ir plānoti līdz septembra vidum, vēlos uzrunāt tos steidzīgos transporta līdzekļu vadītājus, kuri Daugavas ielai blakus esošajās dzīvojamās zonās spēlē riskanto spēli «iegūsti sekundi – pazaudē tiesības». Atgādinu, ka ceļazīmes «Dzīvojamā zona» darbības teritorijā maksimālais atļautais braukšanas ātrums ir 20 km/h un priekšroka ir gājējiem un velosipēdistiem. Šīs zīmes darbības teritorijā bieži pārvietojas ne vien gājēji, bet arī mājdzīvnieki, un ne vieni, ne otri nav pieraduši, ka viņu teritorijā pēkšņi ir uzradies ātrgaitas ceļa posms. Kā atceramies no autoskolas laikiem, saskaņā ar Ceļu satiksmes noteikumiem jebkurš kontakts, kurā iesaistīts transportlīdzeklis, ir ceļu satiksmes negadījums. Vai mums šo statistiku vajag audzēt?

Aicinu jūs izteikt ierosinājumus par to, ko jūs vēlētos dzirdēt semināru ciklā «Par 2 stundām zinošāks», lai mēs varētu laikus uzrunāt attiecīgās tēmas profesionāļus un vienoties par semināra norises vietu. Valde ir gatava pielikt visas pūles, lai biedriem aktuālās tēmas tiktu iztirzātas un mēs kļūtu ja ne gluži par ekspertiem, tad noteikti par zinīgākiem uzņēmējiem.

Gribu iedrošināt katru biedru aktīvi iesaistīties mūsu rīkotajos pasākumos un izmantot tos sava kontaktu loka paplašināšanai. Katrā no pasākumiem ir savi pastāvīgie apmeklētāji, un arī Tu, lasītāj, esi tur gaidīts!

Ar cieņu ***Kārlis Bodnieks***
biedrības «Mārupes uzņēmēji» valdes priekšsēdētājs

FOKUSĀ

«Mārupes uzņēmēji» septiņos gados uzaudzējuši spēcīgus «muskuļus»

Pirms septiņiem gadiem – 2011. gada 9. maijā – tika dibināta biedrība «Mārupes uzņēmēji». Svinot šo jubileju, lūdzām trīs bijušos biedrības vadītājus atskatīties uz paveikto. Viņi uzskata, ka šo gadu laikā esam kļuvuši par spēcīgāko reģionālo uzņēmēju biedrību valstī.

Normunds Čiževskis, SIA «Bizpro» valdes loceklis:



«Uzskatu, ka Mārupes uzņēmēju biedrība ir spēcīgākā nevalstiskā organizācija novadā un spēcīgākā reģionālā uzņēmēju biedrība valstī. Par spēcīgu es uzskatu tādu organizāciju, kam ir skaidri mērķi un ir griba tos sasniegt, kas ir labi organizēta un ar labu reputāciju. Īpaši lepojos ar to, ka Mārupes uzņēmēju biedrība ir finansiāli un politiski neatkarīga. Neatkarība ir absolūti nepieciešama, lai sabiedriska organizācija tiktu uztverta nopietni, lai ar to rēķinātos un to cienītu.

Vislielākais gandarījums saistībā ar laiku, kad biedrību vadīju, ir par diviem notikumiem. 2014. gada maijā iznāca pirmais mūsu avīzes «Uzņēmēju Vēstis» numurs. Prieks, ka avīze šajos četros gados ir kļuvusi par kvalitatīvu biedrības darba un tēla sastāvdaļu. Savukārt 2014. gada novembrī Mārupē notika biedrības rīkotais Pirmais Vislatvijas reģionālo uzņēmēju biedrību kongress. Nevaru iedomāties nevienu citu pasākumu biedrības septiņu gadu vēsturē, kura organizēšana būtu prasījusi tik daudz darba, laika, enerģijas un nervu. Tomēr tas bija to vērts, jo kongress deva milzīgu impulsu uzņēmēju organizāciju attīstībai visā Latvijā un kongresā izstrādātie ieteikumi joprojām kalpo kā labās prakses paraugs uzņēmējdarbības vides uzlabošanai novados un veiksmīgai uzņēmēju un pašvaldību sadarbībai. Kongresa organizēšanā iesaistījās visi biedrības aktīvākie dalībnieki, bet īpašs paldies jāsaka šīs trakās idejas tēvam Silvestram Savickim.

Pašreizējiem un nākamajiem biedrības dalībniekiem novēlu atcerēties, ka biedrību veidojam mēs paši. Biedrībā notiek tikai tas, ko tās biedri ir izdomājuši un īstenojuši. Biedrībai kā organizācijai novēlu būt par vietu, kur satikt interesantus cilvēkus, par palīgu biedru biznesa attīstīšanā un par vērtīgu sociālo partneri mūsu pašvaldībai un valstij.»

Turpinājums 4. lpp. ▶

Biedrības sadarbība ar pašvaldību – veiksmes stāsts



Publicitātes foto

Mārupes novada domes priekšsēdētājs Mārtiņš Bojārs

Septiņu gadu laikā, kopš darbojas biedrība «Mārupes uzņēmēji», vitāli svarīga ir bijusi konstruktīva sadarbība ar Mārupes novada domi, lai kopīgi izveidotu šo vietu par vienu no pievilcīgākajām uzņēmējdarbības veikšanai.

Kopīgie pūliņi ir vairākkārt novērtēti: Mārupe ir atzīta par investīcijām draudzīgāko pašvaldību un tieši Mārupes novads izceļas ar aktīvāko jaunu uzņēmumu reģistrēšanu valstī. Gan tādēļ, lai paustu plaša uzņēmēju loka viedokli un rosinātu pozitīvas pārmaiņas, gan tādēļ, lai būtu informēti par novadā notiekošo, biedrības biedri ir pārstāvēti pašvaldības konsultatīvajās padomēs.

Par sadarbību ar biedrību «Mārupes uzņēmēji» novada domes priekšsēdētājs Mārtiņš Bojārs saka: «Mārupes pašvaldības sadarbība ar biedrību «Mārupes uzņēmēji» ir īsts veiksmes stāsts. Tiešām lepojamies ar saviem uzņēmējiem, kas ir nozīmīgs atbalsts pašvaldības pasākumos un kas piedalās dažādu attīstības jautājumu risināšanā. Septiņu gadu jubilejā biedrībai novēlam kuplināt savu biedru skaitu un būt tikpat atvērtai sadarbībai. Novēlam arī veiksmi, aktīvi iesaistoties uzņēmējdarbības vides jautājumu risināšanā Mārupes novadā!» ■



Ar ticību Latvijas un Mārupes spēkam

Betonēšanas veidņu iznomātājs un tirgotājs SIA «Doka Latvia», viens no senākajiem biedrības «Mārupes uzņēmēji» biedriem, kas pusi no darbības laika Latvijā ir pavadījis Mārupē, uzskata, ka Latvija ir spēciga valsts, kas var patstāvīgi attīstīties, savukārt Mārupei ir lielas perspektīvas, jo šeit darbojas aktīvi, inovatīvi, uz sadarbību vērsti uzņēmumi.

Gints Vinšteins, SIA «Doka Latvia» tirdzniecības nodaļas vadītājs, stāsta, ka viņa pārstāvētais uzņēmums ir «Mārupes uzņēmēju» biedrs jau no biedrības pirmsākumiem un ka tas ir ļoti pozitīvi, jo «jebkura sadarbība starp novada uzņēmējiem ir atbalstāma». «Tā ir arī plaša reģionālā sadarbība, jo Pierīga, īpaši Mārupe, ir viens no visstraujāk augošajiem reģioniem valstī,» saka G. Vinšteins. «Ja šeit ienāk labi, lieli investīciju projekti, tas ir tikai atbalstāmi. Tāpēc biedrībai septītajā jubilejā novēlam attīstīties, meklēt jaunu pieeju, piedāvāt inovatīvus risinājumus, bet uzņēmējiem – vēl vairāk savstarpēji sadarboties. Savukārt tiem, kas domā, pievienoties biedrībai vai ne, iesaku pievienoties! Mēs, «Doka», ilgi meklējām, kur iegādāties zemi, lai pārceltu savu darbību vienuviet. Izskatījuši vairākus variantus, izlēmām par labu Mārupei, un nu puse no mūsu uzņēmuma 18 gadu dzīves ir pavadīta šeit,» stāsta G. Vinšteins. «Doka Latvia» ir Austrijas uzņēmuma meitas uzņēmums Latvijā, un Mārupē ir izvietotas tā noliktavas un birojs.


Foto no SIA «Doka Latvia» arhīva

«Doka Latvia» komandā gandrīz puse ir mārupieši, tāpēc uzņēmums atbalsta dažādas vietējās iniciatīvas un dod ieguldījumu novada attīstībā.

Pieaugušo konstruktors

Iebraucot uzņēmuma teritorijā, redzams uzraksts «Veidņu eksperti». Tas apliecina, kas ir «Doka Latvia» pamatnodarbošanās – betonēšanas veidņu noma un tirdzniecība. Gan lielos un mazos celtniecības objektos, gan arī daudzās Mārupes novada privātmājās pamatu un pārsegumu betonēšanā izmantoti «Dokas» veidņi. G. Vinšteins stāsta, ka tie ir kā pieaugušo konstruktors: klientiem tiek iedots veidņu izklājums un viņi paši pēc apraksta var salikt tos kopā.

Uzņēmums ir attīstījis vēl vienu pakalpojumu – saplākšņa tirdzniecību. «Tas bija loģisks solis: nodrošināt, lai klienti varētu ērti uz vietas visu iegādāties. Betonēšanas veidnis sastāv no metāla rāmja, kam iekšā jāliek saplāksnis; tāpat saplākšnis nepieciešams pārsegumam un sijām. Tagad esam arī Bauroc (agrāk – Aeroc) gāzbetona bloku un siltumizolācijas materiāla Finnfoam oficiālie izplatītāji. Ja tiek betonēti, piemēram, pamati, tos vajag arī nosiltināt, un tālāk jau ir jāmūrē sienas,» viņš stāsta. Uzņēmums nodrošina arī transporta pakalpojumus, lai visu iegādāto varētu aizvest klientam.

Fokusā: drošība un efektivitāte

Līdzīgi kā auto tirgū ik gadu ienāk jauni modeļi, arī betonēšanas veidņu jomā tiek piedāvāti jauni, inovatīvi risinājumi, kas tiek prezentēti lielākajā būvtehnikas izstādē «Bauma» Minhenē. Darbaspēka izmaksas kāpj visur Eiropā, arī Latvijā, un būtiski ir arī drošības jautājumi, tāpēc ir jārod jauni, efektīvi risinājumi. Pēdējos gados lielākais jaunums ir pārseguma veidņu sistēma Dokadek30, kas sastāv no paneļiem un ir par 40 % efektīvāka nekā parastā Doka Flex sistēma. Citas veidņu sistēmas ir jāsaliek no augšpuses, savukārt šo – Dokadek30 – var salikt no apakšpuses, un celtnieks var doties strādāt uz tās. Latvijā šī sistēma ir izmantota jau piecos objektos. «Pašlaik intensīvi strādājam arī pie drošības jautājumiem; drošības uzlabošanai tiek piedāvātas daudzas sistēmas. Dažas ir izstrādātas speciāli augstceltnēm, un, ar tām strādājot, var novērtēt to pozitīvo devumu. Statistika liecina: ja celtnieks strādā augstāk par ceturto stāvu, viņa darba ražīgums samazinās pat par 20 %, jo cilvēkam gribas skatīties pār plecu, lai nenokristu no augstuma,» stāsta G. Vinšteins. Šāda sistēma – Windshield – tika izmantota objektā «Astra Lux», kur, pateicoties «Dokas» sistēmām un sadarbībai ar būvnieku, maksimālais darba temps tika sasniegts ap 15. stāvu: četru dienu laikā tika sabetonēts stāvs, ieskaitot lifta šahtu, kolonnas un pārsegumu. Tas ir ļoti labs rādītājs.

Kā vēl vienu novitāti G. Vinšteins min jauno kontroles sistēmu Concremote, kas dod iespēju būvlaukumā betona stiprību mērīt reālajā laikā un līdz ar to efektīvi pārvaldīt būvniecības procesu. Tiklīdz betons ir sasniedzis noteikto cietības pakāpi, sistēmas lietotne būvuzraugam vai projekta vadītājam nosūta ziņu, ka betons ir sacietējis un var noņemt veidņus un turpināt būvdarbus.

Tirgus aug, aug arī «Doka»

Jautāts, kā uzņēmums izjūt tautsaimniecības izaugsmi un līdz ar to būvniecības apjoma kāpumu, G. Vinšteins atzīst: «Tirgus patiešām attīstās, un arī «Dokai» veicas ļoti labi, bet to ir noteicis arī komandas ieguldītais darbs, kas pērn ļāvis atņemt konkurentiem tirgus daļu un plānoto attīstību 10 % apmērā pārspēt, sasniedzot aptuveni 40 % izaugsmi.» Tomēr uz lauriem gulēt nevar, jo pēc spēcīgas izaugsmes galvenais ir attīstību noturēt, tādēļ aktivitātes un darbi tiek rūpīgi plānoti. «Mūsdienās būvnieki ir diezgan izlutināti, un liekas: ja vajag kādu materiālu, tad visu uzreiz arī dabūs. Tomēr ir jārēķinās, ka, piemēram, vieglie pamatu veidņi Frami ir pāris nedēļas jāgaida rindā. Aizvadītā krīze ir darījusi savu: mēs vairs neveidojam lielu veidņu parku un noliktavās turam tādu apjomu, lai efektīvi tiktu izmantoti visi resursi,» skaidro tirdzniecības vadītājs.

Kā lielākās grūtības G. Vinšteins min cilvēkresursu trūkumu, ko pašlaik izjūt visi Latvijas uzņēmumi. Aptuveni 50 cilvēki jeb 40 % no «Dokas» darbiniekiem ir mārupieši, kā arī tie, kas brauc no tuvējās apkārtnes.

Gints Vinšteins nākotnē raugās pozitīvi. «Visi runā, ka pēc 2020. gada, kad beigsies ES fondu nauda, viss apstāsies. Mēs domājam, ka tā tomēr nevajadzētu būt, jo ir pietiekami daudz arī vietējo investoru, kas attīsta daudzus interesantus projektus. Cerams, ka tiks būvēts arī Rail Baltica. Tas viss liecina, ka darbs mums būs un Latvijas ekonomika tikai augs un attīstīsies. Kaut arī ES naudai un ārvalstu investoriem ir ļoti liela nozīme, mēs ticam, ka Latvija ir pietiekami spēcīga valsts, kas var attīstīties patstāvīgi. Savukārt Mārupei kā vienam no visstraujāk augošajiem novadiem, ir lielas perspektīvas,» secina G. Vinšteins. ■

Lai ir gandarījums par paveikto!

Viens no biedrības «Mārupes uzņēmēji» dibinātājiem SIA «Metāla studija» īpašnieks Pauls Niedre, gan savulaik divus gadus vadot biedrību, gan arī 12 gadus strādājot savā uzņēmumā, par galveno dzinuli uzskata spēju gūt gandarījumu par paveikto.

Biedrības dibināšanu pirms septiņiem gadiem P. Niedre atceras šādi: «Notika Attīstības forums, un tajā Mārupes uzņēmēji saprata, ka neviens īsti nezina, kas pie mums, Mārupē, notiek. Viens no maniem mērķiem, dibinot biedrību, bija saliedēt uzņēmējus un iedzīvotājus, lai būtu sadarbība un nevaldītu neveselīga konkurence. Lai visi zinātu, kur kas tiek ražots un kur var saņemt dažādus pakalpojumus. Pateicoties biedrībai, esmu ieguvis daudz labu draugu, ar kuriem satiekamies vēl tagad, arī neformāli. Ja šādas biedrības nebūtu, līdz attiecību nodibināšanai paietu daudz ilgāks laiks.» Septītajā dzimšanas dienā viņš biedrībai novēl pacietību, biedru saliedētību un spēju gūt gandarījumu par darbu, kas ir bez materiālas samaksas, bet sniedz daudz vairāk.

Pēdējā laikā Paulam biedrības darbā gan iznācis iesaistīties mazāk, jo visa uzmanība tiek pievērsta sava uzņēmuma strukturēšanai, bet, «ja uzņēmums ir sakārtots, tad biedrībā noteikti ir jāiesaistās, jo, darot sabiedrisku darbu, var gūt gandarījumu par to, ka esi paveicis ko derīgu».

Sāk kā Stīvs Džobss – garāžā

Ar Paulu jau tikāmies pirms pāris gadiem, kad viņš atklāja, ka darboties ar dzelzīem un tehniku viņam ir paticis kopš mazām dienām un interese par amatniecību ir mantota no vectēva, kam bijušas zelta rokas. Pēc pamatskolas Pauls Rīgas Valsts tehnikumā apguva darbgalda atslēdznieka arodu, vēl divus gadus mācījās metāla restauratoros, kur ieguva zināšanas par kalumiem un metāla tehniskajām īpašībām. Par sevi viņš toreiz teica: «Esmu metāla radošais speciālists un esmu sapulcinājis ap sevi tādus pašus radošus kolēģus.»

2006. gadā Pauls nodibināja SIA «Metāla studija». Viņš pats smej, ka biznesu sācis tāpat kā pasaules lielie uzņēmumi «Apple» un «Google» – garāžā – nelielā darbnīcā tepat Mārupē. Sākumā tika ražotas sētas un žogi: pats tos gatavoja, pats arī klientiem uzstādīja. Klientu lokam paplašinoties un pasūtījumu apjomam pieaugot, darbs tika pārcelts uz Lilasti, no kurienes pēc krīzes atkal atgriezās Mārupē, kur Pauls ir uzaudzis un ilgus gadus dzīvojis.

Katram savs darbs

Jaunmārupē dažādi metāla izstrādājumi top divās ražošanas telpās: vienā ir cehs vairumizstrādājumu ražošanai, bet otrā notiek darbs ar nerūsējošo tēraudu un tiek veikti smalkāki dizainiskie darbi. Uzņēmums ražo t. s. vieglās metāla konstrukcijas. Kā saka Pauls: «Ražojam tādas lietas, ko nevar nopirkt veikalā un ko var pacelt četri spēcīgi vīri.» Izpaužot radošumu un pašu gandarījumam tiek izgatavoti arī metāla dizaina priekšmeti, kā balvas, laika kapsulas, krājkases un dāvanas. Lieliem būvobjektiem ir izgatavoti visdažādākie metāla priekšmeti – no automašīnu riteņu atdurēm, margām un kāpnēm līdz pat karogu turētājiem. «Uzņēmuma lielais pluss ir tieši tā universālums,» domā īpašnieks.

«Man bieži jautā, kāpēc mēs neražojam, piemēram, metāla durvis. Uzskatu: katram ir jādara savs darbs, tāpēc arī neražojam. Tā nav mūsu niša, lai to dara savas jomas profesionāļi,» skaidro Pauls. «Metāla studijas» darbs redzams daudzās biroju un daudzdzīvokļu ēkās ne tikai Latvijā, bet arī Beļģijā, Zviedrijā un Norvēģijā. Uzņēmums turpina strādāt arī ar privātajiem klientiem – tas ir labs drošības spilvens gadījumam, ja ar lielajiem pasūtījumiem rastos kāda aizķeršanās.

Pēdējos pāris gados Paula uzmanības centrā ir bijusi «Metāla studijas» attīstības plānošana un darbības strukturēšana. Šajā laikā ir būtiski palielinājies darbinieku skaits. Katram ir savi pienākumi: Pauls ir ideju ģenerators, vēl ir 3D datorgrafiķi, darbu vadītājs un citi. Ir radušās arī jaunas vakances, jo pasūtījumu skaits ir pieaudzis: noslēgti vairāki apjomīgi līgumi ar būvkompānijām. «Ļoti grūti ir atrast amata darbu darītājus, piemēram, metinātājus. Redzu, ka trūkst to speciālistu, kuru izglītošanu profesionālās izglītības jomā valsts ir nobremzējusi. Pašlaik roku darbs vairs nav aktuāls, visi grib sēdēt pie datora – lai visu izdara robots. Trūkst cilvēku, kam būtu pieredze metālapstrādē. Prakse rāda, ka ar robotu nepietiek, vajag arī kādu, kas domā ar galvu un strādā ar rokām,» viņš atklāj. Pauls jaunos kolēģus būtu gatavs pats ievadīt darba smalkumos, «galvenais, lai cilvēks gribētu darīt un viņam patiktu darīt, un tad jau būtu arī konkurētspējīga alga».

Uzņēmējs atzīst, ka dažkārt klienti neizprot individuāla roku darba izmaksas. «Ir jātiekas, lai uzmērītu, jāzīmē, jāprojektē, jāsagādā materiāli un furnitūra, tad notiek ražošana, cinkošana, krāsošana, loģistika, un visbeidzot saražotais ir jāuzstāda,» darbu secību un apjomu izskaidro uzņēmējs. Ir plāns, ka darbus varētu sastrukturēt tā, ka uzņēmums pievērstos tikai ražošanai, bet nogādāšanu klientam un montāžu varētu uzticēt kādam ārpakalpojuma sniedzējam.

Paulam ir godīga attieksme pret ikvienu klientu, visi izstrādājumi top tā, it kā tos izgatavotu sev. Klienti to novērtē un atgriežas atkal un atkal. Piemēram, uzņēmums kādam privātajam klientam izgatavojis balkona margas un pēc laika viņš atgriezies ar lielu projektu. «No maza klienta var izaugt liels, tāpēc nekad neskatu vīru no cepures,» viņš saka.

Visupirms – amatnieks

Uz jautājumu, kā Pauls sevi dēvētu – par amatnieku vai uzņēmēju –, viņš atbild, ka ir amatnieks-uzņēmējs, tieši amatnieku minot pirmo. Lielu daļu no tā, kas redzams uzņēmuma vietnē metalastudija.lv, Pauls ir izveidojis pats savām rokām. «Esmu strādājis savainotām rokām, melnu muti... Man tas patīk un labprāt to darītu arī tagad, bet nepietiek laika. Man patīk, ja kādam ir jāparāda, kā darīt, un es uzņēmumā varu aizvietot jebkuru; varu sacensties ātrumā un prasmē, jo pārzinu daudz ko. Ja es būtu tikai administratīvais vadītājs, es nezinātu, kā darbs darāms, bet tagad viss, kas pie mums top, ir radīts kā sev pašam,» viņš skaidro. Pat ja ir kāds nebijis pasūtījums, ir partneri, kam paprasīt padomu.

Ja pašam būtu jāiemūrē uzņēmumā ražotā laika kapsula, kādu vēstījumu nākamajām paaudzēm gribētu atstāt? «Es iemūrētu nevis kapsulu, bet metāla kasti, pilnu ar instrumentiem, ar kādiem pašlaik strādājam, lai tiem, kas to kasti pēc 150 vai vairāk gadiem atrastu, būtu ko brīnīties, kā ar šādiem instrumentiem vispār varēja strādāt. Arī es, ja šodien izraktu līdzīgu kasti, brīnītos,» saņemam īsta amata meistara cienīgu atbildi.

Paula galvenais dzinulis ikvienā darbā ir spēja gūt gandarījumu par paveikto. «Bez gandarījuma nevar neko. Kad darbu pabeidz, ir patīkami apzināties, ka tiešī tu esi to paveicis, ka esi izdarījis ko labu. Protams, gadās kļūdīties, bet no kļūdām ir jāmācās! Arī saviem darbiniekiem atļauju kļūdīties, bet – tikai vienreiz. Ja kļūdas atkārtojas, tas nozīmē, ka cilvēks no tām nav mācījies. Nekļūdās tikai tas, kurš nedara un kurš neriskē. Es daudz vairāk cienu tādus cilvēkus, kas kļūdās un riskē, nekā tādus, kas strādā kā konveijers,» saka Pauls. ■


Foto no P. Niedres personiskā arhīva

«Pateicoties biedrībai «Mārupes uzņēmēji», esmu ieguvis daudz labu draugu, ar kuriem satiekamies vēl tagad. Ja šādas biedrības nebūtu, līdz attiecību nodibināšanai paietu daudz ilgāks laiks,» saka Pauls Niedre, viens no biedrības dibinātājiem un kādreizējiem vadītājiem.

«Vomer» būvē savu impēriju

Jaunākais biedrības «Mārupes uzņēmēji» biedrs – lauksaimniecības tehnikas tirgotājs un servisa sniedzējs «Vomer» – savu biznesu sācis pavisam nesen, taču ļoti iespaidīgi – pirmajā gadā sasniedzot teju pusmiljona eiro apgrozījumu, nule kā kļūstot par itāļu traktoru *Arbos* oficiālo izplatītāju Baltijas valstīs un atklājot jaunu servisa centru. Tas ir labs pamats uzņēmuma īpašnieku ambiciozajam plānam – uzbūvēt «Vomer» impēriju.

SIA «Vomer» radās 2016. gada augustā, kad skolas laiku draugi Andrejs Mihailovs un Uģis Millers nolēma, ka vairs nevēlas strādāt citiem, bet grib izveidot savu uzņēmumu. Andrejam bija ilgstoša pieredze auto jomā: viņš ir strādājis «M auto servisā» Rīgā, Maskavas ielā. Strādājot 12 cilvēku komandā, prom ejot, viņš bija sasniedzis savu augstāko profesionālo latiņu – 45 000 EUR apgrozījumu mēnesī. Savukārt Uģim bijusi vairāk nekā 10 gadus ilga pieredze lauksaimniecības jomā. Apvienojot pieredzi «serviss + lauksaimniecība», izkristalizējās jaunā uzņēmuma darbības joma. Uzņēmuma īpašnieki smej, ka uzņēmuma nosaukums atnācis ārtri: viens vakars draugu pulkā, viens *Jack Daniel's* un radies «vomer», kas latīņu valodā nozīmē «arkla lemesis».


Foto no SIA «Vomer» arhīva

Andrejs Mihailovs (attēlā) un Uģis Millers, SIA «Vomer» īpašnieki, pirms pieciem gadiem izvirzīja šādu mērķi: «Gribam uzbūvēt impēriju: lielu uzņēmumu, kura mērogs pārsniedz Latvijas robežas. Lauksaimniecībā darba pietiks mums visiem. Mums ir strikti plāni, ko piepildīt, un mēs uz to mērķtiecīgi ejam.»

Atsperas ar rezerves daļām

Tika piesaistīts investors, kas palīdzēja sākt aktīvu darbību 2017. gada janvārī. Pirms tam trīs mēnešus abi bija strādājuši no mājām, tad atrada šo vietu pie Jaunmārupes un viadukta. Sākumā jaunie uzņēmēji tirgoja lauksaimniecības tehnikas detaļas, un tas ļāva pirmajos trijos mēnešos sasniegt jau 55 000 EUR apgrozījumu. Viņi apbraukāja visu Latviju, stāstot zemniekiem par savu uzņēmumu. Andrejs atzīst, ka uzņēmums pērn atspēries tieši ar detaļu tirdzniecību, pat vēl nepārdevis nevienu traktoru. Pēdējos četrus mēnešus pie Jaunmārupes darbojās servisa centrs 250 m² platībā, bet, klientu lokam trīskāršojoties (te liels nopelns ir kolēģim – inženierim Aldim Lielpēterim), servisa pakalpojums attīstījās tik strauji, ka bija nepieciešamas trīsreiz lielākas telpas, kuru kapacitāte nu pietiks vismaz tuvākajiem pieciem gadiem. Līdz šim pārsvarā remontēti Eiropas zīmolu traktori – *Fendt, Manitou, Valtra* u. c. –, jo uzņēmuma servisa meistari izgājuši sertificētu apmācību Eiropas ražotāju rūpnīcās. Tehnikas remonts nu jau aizņem ap 70 % no uzņēmuma pakalpojumiem, bet nākamā pēc apjoma ir rezerves daļu tirdzniecība. Pašlaik uzņēmumā strādā 14 cilvēku, bet vēl vajadzētu pieņemt piecus – divus labus pārdevējus un trīs mehāniķus.

Uzņēmums piedāvā arī t. s. mobilo servisu: pie zemniekiem brauc speciālists, kurš novērtē, vai remonts ir paveicams saimniecībā uz vietas vai arī tehnika jālabo «Vomer» servisa centrā. «Zinot, cik nepastāvīgi ir Latvijas laikapstākļi, zemniekiem termiņi ir ļoti svarīgi, jo tehniku «kaujas gatavībā» vajag tūlīņ. Mēs remontu cenšamies veikt uz vietas, un tas zemniekiem ļauj ekonomēt līdzekļus,» stāsta Andrejs.

Vidusslāņa zemniekiem

Maijs uzņēmumam būs nozīmīgs mēnesis – ciemos tiks aicināti gan klienti – zemnieki –, gan arī mārupieši. Tiks atvērts *Stihl* produkcijas veikals, kurā būs pārstāvēts arī zīmols *Viking*. Būs arī atvērto durvju dienas jaunajam servisam, kurā ne vien tiks remontēti traktori, bet arī tiks piedāvāts jauns pakalpojums – dārza tehnikas (zāles pļāvēju u. c.) un vieglo auto labošana. Maijā «Vomer» kļūs arī par itāļu traktoru un agregātu (sējmašīnu u. c.) *Arbor* oficiālo izplatītāju Baltijas valstīs.

«Gribam klientiem parādīt, cik daudz darba šo gandrīz divu gadu laikā esam ieguldījuši, un arī finansiālie ieguldījumi nav bijuši mazi – pērn uzņēmumā investēti 280 000 EUR. Taču pirmais darbības gads mums bija izcils: tika sasniegts 430 000 EUR liels apgrozījums,» lepojas Andrejs Mihailovs. Viņa kompanjons Uģis Millers piebilst: «To, ko bijām ieplānojuši darba sākumā, esam pat pārspējuši.»

Abi uzņēmēji atzīst, ka to ir sekmējusi īstās tirgus nišas atrašana. Sākot tirgot itāļu tehniku *Arbor*, «Vomer» redz lielu perspektīvu. Šī tehnika nav tik dārga kā tā, ko izmanto lielās saimniecības. *Arbor* varētu interesēt tos nelielos zemniekus, kas grib nomainīt līdz šim nokalpojušo baltkrievu vai ukraiņu tehniku uz daudz komfortablāku un cenas ziņā pievilcīgu Eiropas modeli. Arī remonta ziņā šī tehnika izmaksās krietni lētāk nekā lielie traktoru zīmoli. «Ar šo tehniku mēs varēsim nostāties tajā cenu amplitūdā, kas ir zem vadošo zīmolu cenas. Mēs rūpējamies par t. s. vidussšķiras zemniekiem,» paskaidro Uģis Millers. Andrejs Mihailovs piebalso: «Par šiem zemniekiem, kas apkopj apmēram 500 ha zemes, daudzi ir piemirsuši, jo lielo zīmolu pārstāvji uz viņiem pat neskatās. Šie zemnieki ir mūsu īstie klienti.»

Uzlikt uz sliedēm

Tuvākā gada laikā «Vomer» savas darbības apjomu plāno dubultot. «Tagad mums ir ļoti liela kapacitāte, atliek tikai nodrošināt noslodzi. Ir svarīgi straujo izrāvienu noturēt, nostabilizēties un sakārtot uzņēmumu tā, lai varam atsperties vēl spēcīgāk. Tad varēsim izvērsties ar filiālēm visā valstī un tad – vēl tālāk...,» plānus atklāj U. Millers. Pašreizējās telpas plānu realizēšanai ir pietiekamas, tomēr ir plānots iegādāties Mārupē arī pašiem savu zemes gabalu, lai varētu izvērsties vēl plašāk. «Mūsu plāns ir piecu gadu laikā uzbūvēt impēriju: lielu uzņēmumu, kura mērogs pārsniedz Latvijas robežas. Lauksaimniecībā darba pietiks mums visiem. Mums ir strikti plāni, ko piepildīt, un mēs uz to mērķtiecīgi ejam,» saka A. Mihailovs. Viņa kompanjons U. Millers piebalso: «Gribas, lai nevis kontā stāvētu miljoni (kas, protams, ir ļoti labi), bet lai ikviens, braucot gar «Vomer», zinātu, kas ir šis lielais uzņēmums.» ■

DARBA BIRŽA

14. aprīlī pie Mārupes domes jau pašā rīta agrumā pulcējās daudz ļaužu. Tik aktīvi un strādāt



griboši ir mūsu Mārupes jaunieši, bet netrūka interesentu arī citās vecuma grupās. Uzņēmēji šogad piedāvāja ļoti daudz vakanču dažādās nozarēs ar iespēju katram darba meklētājam, atrast ko atbilstošu sev.

Uzņēmēju biedrības pārstāvji visus aktīvi iesaistīja šī pasākuma organizēšanā un savos stendos piedāvāja dažādas vakances. Atmosfēra raisījās patiesi radoša un aicināja uz darbošanos, pārliecinot, ka ir labi dzīvot un strādāt Mārupē!

LIELĀ TALKA 2018

28. aprīlī Jaunmārupē pie diķa «Pavasari» notika Lielā talka, kurā Mārupes uzņēmēji čakli patstrādāja, kopjot laukumu, kurā notiks Vislatvijas zaļumballe.



Īpašs paldies jāsaka biedrības pārstāvei Starptautiskajai lidostai «Rīga» par talcinieku nodrošināšanu ar pusdienām! Tā teikt – kas čakli strādājis, tas pelnījis labu maltīti. Šoreiz lieliskas sadarbības rezultātā restorāns *Hercogs* smalki pasniedza gardu zupu, ko nesteidzīgi varēja baudīt katrs talcinieks!





▶ Turpinājums no 1. lpp.

Evita Sondore, SIA «Excellent partner» valdes locekle:



«Biedrību, kas iesoļos astotajā gadā, es gribētu salīdzināt ar bērnu, kurš patstāvīgi sācis skolas gaitas. Bērns, kuru vairs nemāca, kā darīt, bet kurš pamatprasmes ir apguvis un jau pats var pieņemt lēmumus, uzņemties atbildību un rīkoties. Pašreizējais biedrības valdes priekšsēdētājs Kārlis Bodnieks ir ļoti labs skolotājs, biedrībai sākot skolas gaitas.

Mūsu biedrībai ir lielākais biedru skaits Latvijā, un ir pārstāvētas tik dažādas nozares! Iepriekšējie divi gadi, kad biedrību vadīju, man joprojām ir spilgtā atmiņā, un ir daudz notikumu un darbu, kas ir gan pieminēšanas vērti, gan snieguši man gandarījumu. Pirmajā vietā es liktu Mārupes vidusskolas skolēnu mācību uzņēmumu izstādi Starptautiskās lidostas «Rīga» jaunajā izlidošanas terminālī divu nedēļu garumā: desmitiem tūkstošu cilvēku plūsma – cik daudziem uzņēmumiem vispār ir šāda iespēja būt lidostas zonā? Paldies mūsu biedriem, kas piedalījās SMU vērtēšanā un finansiālā atbalstīšanā, kā arī lidostai «Rīga» par iespēju organizēt šo izstādi! Otrs notikums, kuru gribētu izcelt, ir biedrības vizuālās identitātes maiņa – jaunais logo – 2017. gada vasarā. Tas liecina arī par sava veida briedumu biedrības septiņu gadu pastāvēšanā.

Bez ievērības negribu atstāt arī biedrības sagatavoto iesniegumu VAS «Latvijas Valsts ceļi» par Plieņciema ielas pārbūvi krustojumā ar Kantora ielu, Meldriņu ielu, Stīpnieku ceļu un Silnieku ielu (ieskaitot ietves un apgaismojuma izbūvi) un krustojuma pārbūvi par apļveida krustojumu. Iesnieguma projekts tapa sešus mēnešus, un mums pievienojās arī Mārupes iedzīvotāji – saņēmām ap 200 fizisko personu iesniegumu. Paldies Irēnai Katrīnei Lapsai par iedzīvotāju informēšanu un iesniegumu apkopošanu! Mūs atbalstīja vairāk nekā 10 uzņēmumu, kam šis ceļa posms ir nozīmīgs, lai viņu darbinieki varētu droši nokļūt uz darbu un mājām. Paldies biedrības valdes loceklim Jurijam Baibakovam par ieguldīto darbu iesnieguma projekta sagatavošanā un iesniegšanā «Latvijas Valsts ceļiem» – šī iesnieguma dokumentu projektā bija 250 lappušu!

Biedrībai dzimšanas dienā tradicionāli novēlu daudz laimes! Novēlu atrast veidu un rīkus, kā biedrības vadībai veiksmīgi strādāt turpmāk. Lai izdodas! Savukārt biedriem novēlu: iemācieties noķert savus mazos ikdienas priekus gan biznesā, gan ģimenē, tad visa jūsu dzīve kopumā kļūs par nozīmīgu notikumu. Bet tiem, kuri vēl domā par pievienošanos biedrībai «Mārupes uzņēmēji», novēlu: nedomā, bet dari – pievienojies!»

Un tādas lielas laimes nemaz nav.
Ja jums to vēl, tad ziniet: tie ir nieki.
Ir tikai tādas mazas laimītes.
Ir tikai tādi mazi ikdienības prieki.
(I. Ziedonis)

Silva Jeromanova-Maura, SIA «SilJa» vadītāja:



«Septiņi gadi jebkurai organizācijai ir nopietns vecums. Visus saaicināt un noturēt kopā, veidot kopīgus pasākumus un atrast vienojošas intereses nav viegli, bet tas ir izdevies. Vadot biedrību, es darbojos pašaizliedzīgi un no sirds. Lūkojos, ko mūsu organizācija var dot katram biedram un ko mēs, uzņēmēji, varam dot sabiedrībai, savam novadam. No tolaik paveiktā gribētu pieminēt pulksteni, kas tagad Konrādu skvērā rāda uzņēmēju laiku. Manuprāt, tā bija jauka uzņēmēju dāvana Mārupes novadam. Centāmies arī rast kompromisu *Rail Baltica* jautājumā un atradām uzņēmējiem, novadam un iedzīvotājiem pieņemamāko risinājumu. Ieviesām tradīciju neformāli satikties ar dažādiem ļaudīm – gan māksliniekiem, gan politiķiem, gan uzņēmējiem. Kopā ar lidostu un Mārupes novada domi sākām veidot projektu par skatu laukuma izveidi pie lidostas žoga, lai iekļautu to starptautiskā lidmašīnu vērotāju kustībā. Kopā ar lidostu un lidmašīnu muzeja īpašnieku sākām darbu pie lidmašīnu muzeja izveidošanas. Tika veiktas iestrādes dalībai dažādos projektos, lai piesaistītu finansējumu. Iedibinājām tradīciju Lielajā talkā strādāt kopā ar Mārupes novada domes ļaudīm – dažādi jautājumi tā risinās labāk nekā pie apaļā galda. Organizējām uzņēmēju balli un iedibinājām dažādas nominācijas. Aizsākām darba biržas organizēšanu, kā arī izveidojām uzņēmēju konsultatīvo padomi, kas darbojas kopā ar Mārupes novada domi. Aktīvi darbojāmies arī ar skolēniem, apbalvojām un vērtējām Mārupes vidusskolas audzēkņu biznesa idejas.

Biedrībai septītajā jubilejā vēlu daudz veiksmes, jaunu ideju un darba spara. Novēlu darboties tā, lai mums visiem Mārupe būtu mīļas mājas un ideāla darba vieta.»

«Uzņēmēju Vēstis»
Izdevējs: biedrība «Mārupes uzņēmēji»
www.marupesuznemeji.lv
Daugavas iela 29, Mārupe, LV-2167

Metiens: 8200 eksemplāru
Izplatīšana: kopā ar Mārupes novada pašvaldības laikrakstu «Mārupes Vēstis»

Šis izdevums nodrukāts ar BEKER GROUP atbalstu.

PALDIES!

Par reklāmas un sludinājumu ievietošanu rakstiet vai zvaniet:
info@marupesuznemeji.lv
22516333

LABIE DARBI

Paldies «MADARA Cosmetics» par profesionāli un aizraujoši noorganizēto ekskursiju!

•

Paldies restorāna «Trattoria de Niko» saimniekam par īpaši draudzīgo attieksmi un izcili garšīgajām brokastīm!

Biedrība «Mārupes uzņēmēji»





Mārupē jau 2 gadus darbojas neatkarīga privātā aptieka. Tā atrodas Lielajā ielā 19.
ŠOGAD ESAM ATVĒRUŠI INTERNETA VEIKALU
www.aptiekafigaro.lv
KURĀ VAR IEGĀDĀTIES BEZRECEPŠU MEDIKAMENTUS UN UZTURA BAGĀTINĀTĀJUS PAR ĪPAŠI DRAUDZĪGĀM CENĀM.
Esam sākuši sadarbību ar sociālo uzņēmumu SIA *Zāles uz mājām*, kurš var piegādāt zāles tiem, kam ir nepieciešamība pēc bezrecepšu un recepšu medikamentiem.
Vairāk informācijas www.siazalesuzmajam.lv
MAIJĀ un JŪNIJĀ Mārupes iedzīvotājiem tiek piedāvāta aptiekas preču bezmaksas piegāde uz mājām.
VAIRĀK INFORMĀCIJAS ZVANOT:
Aptieka Figaro tel. 28989892 • Zāles uz mājām tel. 20011211



